Wir, die HGK Hotel- und Gastronomie-Kauf eG, sind Deutschlands marktführende Einkaufs- und Dienstleistungskooperation für die Hospitality-Branche. Mit unseren vier Leistungsfeldern Einkaufsvorteile, Digitale Lösungen, Interieurleistungen und Marketing & Services sind wir zugleich verlässlicher Partner, Berater und Problemlöser für Hotellerie, Gastronomie und Catering. Mit unseren 3100 angeschlossenen Mitgliedsbetrieben wachsen wir kontinuierlich weiter. Die wirtschaftliche Stärkung unserer Mitgliedsunternehmen sowie der weitere Ausbau unserer Dienstleistungen in unseren vier Leistungsfeldern sind unsere tägliche Mission.

Zum Ausbau dieser Marktposition und zur Betreuung unseres Vertriebsgebietes **südliches Baden-Württemberg (PLZen 72, 77-79)** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Gebietsleitung*

IHRE AUFGABEN:

- Selbständige Gewinnung und Betreuung neuer Mitglieds- und Kundenbetriebe aus den Bereichen Hotellerie, Gastronomie und Catering
- Interessante und vielseitige Aufgaben mit guten Entwicklungsperspektiven
- Durchführung von Bedarfsanalysen bei Mitgliedern und potenziellen Kunden zur Vorstellung von passgenauen Serviceangeboten
- Beratung von Mitgliedern und potenziellen Kunden zur Verbesserung und Digitalisierung der Einkaufsprozesse
- Sicherstellung einer kontinuierlichen und nachhaltigen Gebietsbetreuung
- Durchführung von Marktanalysen und Erschließung neuer Umsatzpotenziale
- Ansprechpartner/in für Mitglieder und Lieferanten im Rahmen der Betreuung und Beratung
- Aktive Unterstützung bei Messen oder regionalen Veranstaltungen

IHR PROFIL:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur Hotellerie oder Gastronomie
- Sie verfügen über Branchenkenntnisse aus den Bereichen Hotellerie, Tourismus, Gastronomie, Catering, Lebensmittelindustrie, Groß- und Gastronomiefachhandel oder Cash & Carry
- Idealerweise können Sie mit mehrjähriger Erfahrung im Vertriebsaußendienst punkten
- Durch Ihr gutes Verhandlungsgeschick haben Sie nachweisliche Erfolge erzielt
- Netzwerken ist Ihre Leidenschaft
- Eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise mit sehr gutem Organisationsvermögen gehört zu Ihren Stärken
- Zielorientierung, Leistungsbereitschaft sowie Flexibilität prägen Ihre Persönlichkeit
- Kunden- und serviceorientiertes Denken mit hoher Hands-on Mentalität sind keine bloßen Fremdworte für Sie
- Sicheres und durchsetzungsstarkes Auftreten gepaart mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit runden Ihr Profil ab

IHRE PERSPEKTIVEN:

- Langfristige Beschäftigung
- Spannende und vielseitige Aufgaben mit guten Entwicklungsperspektiven
- Freiraum zur Verwirklichung eigener Ideen in einem eigenen Verantwortungs-bereich
- Leistungsgerechtes Gehalt mit erfolgsorientierter Prämie
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Krankenversicherung
- Exklusive Mitarbeiterrabatte
- Neutrales Firmenfahrzeug - auch zur privaten Nutzung
- Hervorragende informationstechnische Ausstattung
- Ein dynamisches Unternehmensumfeld mit kräftigem Wachstum
- Mitarbeit in einem engagierten und aufgeschlossenen Team

*Das Stellenangebot richtet sich ausdrücklich an Personen jeglichen Geschlechts.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, Zeugnissen, frühestmöglichem Eintrittsdatum und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen an:

Frau
Jessica Schmucker
Personalreferentin
E-Mail: bewerbung@h-g-k.de
Telefon: 0511-37422-230

HGK Hotel- und Gastronomie-Kauf eG
Yorckstraße 3
30161 Hannover